

## What is a Cty giao nhận? Part 1

Hi, my name is Jeff Coppersmith, and I want to talk to you about the importance of using a licensed Cty giao nhận to help you with all your export transactions. Sometimes your buyer will make all the arrangements, but often it will **be up to** you. And that's when a local Cty giao nhận **comes in handy**. A Cty giao nhận is a company licensed by the Federal Maritime Commission and/or the International Air Cargo Association to assist you with your export transactions. Think about your Cty giao nhận as your international transportation department. From the very start of any export sale, you may want to consider hiring a Cty giao nhận. A Cty giao nhận will help you stay in compliance with United States export laws and help you determine whether or not you can ship your goods to your customer. Most goods are bought and sold freely around the world, but there are certain restrictions on goods and to whom those goods can be sold. Some goods require a U.S. government license. So the first question to ask is: Can I sell my product to that person or company in that particular country? Once that has been determined the process begins. Your customer will ask for a quotation or proforma invoice. Your customer will ask for a quotation or proforma invoice. This document tells the

## Một Cty giao nhận là gì? Phần 1

Hi, tôi tên là Jeff Coppersmith, và tôi muốn nói chuyện với bạn về tầm quan trọng của việc sử dụng công ty giao nhận được cấp phép để giúp bạn chờ đợi tất cả các giao dịch xuất khẩu của bạn. Đôi khi người mua của bạn sẽ làm cho tất cả các thỏa thuận, nhưng thường nó sẽ được vào bạn. Và đó là khi một Cty giao nhận địa phương có ích. Một Cty giao nhận là một công ty được cấp giấy phép của Ủy ban Hàng hải Liên bang và / hoặc Cargo Hiệp hội hàng không quốc tế để assist bạn với các giao dịch xuất khẩu của bạn. Hãy suy nghĩ về Cty giao nhận của bạn như bộ phận vận tải quốc tế của bạn. Từ khi bắt đầu khác nhau của bất kỳ bán hàng xuất khẩu, bạn có thể muốn xem xét việc thuê một Cty giao nhận. Một Cty giao nhận sẽ giúp bạn giữ đúng luật xuất khẩu với Hoa Kỳ và giúp bạn xác định hay không, bạn có thể gửi hàng của bạn để khách hàng của bạn. Hầu hết các hàng hóa được mua và bán một cách tự do trên khắp thế giới, nhưng có những hạn chế nhất định về hàng hóa, mà những mặt hàng có thể được bán. Một số mặt hàng đòi hỏi phải có giấy phép của chính phủ thuộc Hoa Kỳ. Vì vậy, các câu hỏi đầu tiên hỏi là: Tôi có thể bán sản phẩm của tôi cho người đó hay công ty tại quốc gia cụ thể? Một khi đã được xác định quá trình bắt đầu. Khách hàng của bạn sẽ yêu cầu một báo giá hoặc hóa đơn chiếu lệ. Khách hàng của bạn sẽ yêu cầu một báo giá hoặc hóa đơn chiếu lệ. Tài liệu này cho người mua những gì nó sẽ chi phí để có được những mục và có nó được gửi đến anh ta hoặc cô. Từ chi phí của hàng hóa tại kho hàng của bạn chi phí cuối cùng của hàng hóa khi họ đến nơi ở nước ngoài, một ngành giao nhận vận tải cấp phép sẽ hỏi những câu hỏi mà sẽ cho phép bạn

Buyer what it will cost to get the item and have it delivered to him or her. From the cost of the goods at your warehouse to the final cost of the goods when they arrive in the foreign country, a licensed Cty giao nhận will ask the questions that will enable you to provide the cost to your customer. For example: What is the commodity? Goods exported from the United States require a commodity classification number, and the transportation pricing is based on that commodity. This cell phone, for example, has a unique 10-digit number or code. Is your product **breakable**? If it is, then it must be carefully packed. Packing is a cost to consider when pricing your buyer's order. Is your product temperature sensitive? If it is, then it must be shipped in a special refrigerated container, and that will add to the transportation cost. Does your product need to get there in a hurry? Air freight is the fastest way, but it's also the most expensive. If your product isn't time sensitive, then shipping via ocean is the way to go. There are differences in ocean freight costs as well. A ship that goes directly to your buyer's country in three weeks costs more than a vessel that makes several stops and can take up to 6 weeks. Your cty giao nhận will help you make the sale by figuring out the best way to meet your customer's delivery requirements. Are you planning on shipping enough

để cung cấp chi phí cho khách hàng của bạn. Ví dụ: hàng hóa là gì? Hàng hoá xuất khẩu từ Hoa Kỳ yêu cầu một số phân loại hàng hóa, và được dựa trên việc định giá vận chuyển hàng hóa đó. Điều này điện thoại di động, ví dụ, có một số 10-chữ số hoặc mã duy nhất. Sản phẩm của bạn có dễ vỡ không? Nếu có, sau đó nó phải được đóng gói cẩn thận. Đóng gói là một chi phí cần xem xét khi định giá để người mua của bạn. Nhiệt độ sản phẩm của bạn nhạy cảm? Nếu có, sau đó nó phải được vận chuyển trong một container lạnh đặc biệt, và điều đó sẽ thêm chi phí vận chuyển. Sản phẩm của bạn cần đến đó trong một vội vàng? Vận tải hàng không là cách nhanh nhất, nhưng nó cũng là đắt nhất. Nếu sản phẩm của bạn không phải là thời điểm nhạy cảm, sau đó vận chuyển qua đại dương là con đường để đi. Có sự khác biệt trong chi phí vận tải đường biển là tốt. Một con tàu mà đi trực tiếp đến quốc gia người mua của bạn trong ba tuần chi phí nhiều hơn một tàu mà làm cho một số bến và có thể mất đến 6 tuần. Giao nhận vận tải hàng hóa của bạn sẽ giúp bạn thực hiện việc bán hàng bằng cách tìm ra cách tốt nhất để đáp ứng yêu cầu giao hàng của khách hàng. Bạn có kế hoạch vận chuyển đủ cho một container đầy đủ hoặc chỉ một vài hộp hoặc pallet? Đại lý giao nhận vận tải hàng hóa sẽ giúp bạn xác định có hay không nó là một thùng chứa đầy đủ và củng cố hàng hóa của bạn với các chủ hàng khác để làm cho một mức giá vận chuyển tốt hơn. Nguy hiểm sản phẩm của bạn? Hàng hoá nguy hiểm có thể được vận chuyển, nhưng cũng có những yêu cầu rất đặc biệt, và sự lựa chọn của bạn của giao thông vận tải có thể bị giới hạn, và chi phí là lớn hơn nhiều. Là sản phẩm siêu nặng của bạn hoặc siêu kích thước? Giao nhận vận tải hàng hóa có thể cần phải thực hiện sắp xếp đặc biệt cấp giấy phép và thiết bị chuyên ngành. Dựa trên những câu hỏi này, giao nhận vận tải hàng hóa có thể

for a full container or just a few boxes or pallets? The cty giao nhận will help you determine whether or not it's a full container and consolidate your goods with other shippers to make a better transportation price. Is your product **hazardous**? Hazardous goods can be shipped, but there are very special requirements, and your choice of transportation may be limited, and the cost is much greater. Is your product super heavy or super sized? The cty giao nhận may need to make special arrangements for permits and specialized equipment. Based on these questions, the cty giao nhận is able to give you all the costs to get your product to the buyer. The cty giao nhận gives you information needed to prepare a pro forma invoice to send to the buyer. The buyer now knows what it's going to cost to buy your product and have it shipped to their country. Easy and reliable. That's what exporting can be. You know your product and how to sell it. Your cty giao nhận knows how to export it economically, safely, and most importantly, in compliance with U.S. export laws. You aren't required to use a Cty giao nhận to make international sales, but it sure helps. In our next segment, we learn how to make the cty giao nhận help you deliver on the promises made in a popular form of export financing called the Letter of credit. Thanks for watching.

cung cấp cho bạn tất cả các chi phí để có được sản phẩm của bạn cho người mua. Đại lý giao nhận vận tải hàng hóa cung cấp cho bạn thông tin cần thiết để chuẩn bị một chuyên nghiệp theo mẫu hoá đơn để gửi cho người mua. Người mua bây giờ biết những gì nó sẽ chi phí để mua sản phẩm của bạn và nó được vận chuyển đến đất nước của họ. Dễ dàng và đáng tin cậy. Đó là những gì xuất khẩu có thể được. Bạn biết sản phẩm của bạn và làm thế nào để bán nó. Giao nhận vận tải hàng hóa của bạn biết làm thế nào để xuất khẩu kinh tế, an toàn, và quan trọng nhất, phù hợp với luật xuất khẩu của Hoa Kỳ. Bạn không cần phải sử dụng một Cty giao nhận để làm cho doanh số bán hàng quốc tế, nhưng nó chắc chắn sẽ giúp. Trong phần tiếp theo của chúng tôi, chúng tôi tìm hiểu làm thế nào để làm cho giao nhận vận tải hàng hóa giúp bạn cung cấp trên những lời hứa được thực hiện trong một hình thức phổ biến của tài trợ xuất khẩu được gọi là thư tín dụng. Cảm ơn bạn đã cho xem.

## Một Cty giao nhận là gì? Phần 2

Xin chào một lần nữa. Tôi là Jeff Coppersmith. Thời gian qua, chúng ta đã nói về hoá đơn theo mẫu Pro tài liệu tóm tắt tất cả các chi phí nhận được sản phẩm của bạn từ cửa sau của bạn để người mua của bạn. Nếu bên mua đặt lệnh chính thức dựa trên hoá đơn này theo mẫu Pro, trong khi các con mừng lễ, người mua của bạn ở Phần Lan đi vào ngân hàng của họ và mở ra một thư tín dụng hứa hẹn sẽ gửi tiền thanh toán vào ngân hàng của bạn. Nếu bạn là một nước xuất khẩu mới hoặc nếu điều này là một khách hàng mới, chúng tôi khuyên bạn sử dụng một thư tín dụng chứ không phải là vận chuyển hàng hóa của bạn và hy vọng để được trả tiền. Một thư tín dụng không huỷ ngang sẽ giúp đảm bảo rằng nếu bạn thực hiện theo các điều khoản

## What is a Cty giao nhận? Part 2

Hello again. I'm Jeff Coppersmith. Last time we talked about the **Pro forma invoice** the document that summarizes all the costs of getting your product from your back door to your Buyer. If your Buyer places a formal order based on this Pro forma invoice, while you celebrate, your buyer in Finland goes to their bank and opens a Letter of credit promising to deposit payment into your bank. If you are a new exporter or if this is a new customer, we highly recommend that you use a Letter of credit rather than shipping your goods and hoping to get paid. An irrevocable Letter of credit helps ensure that if you comply with the terms of sales, you will be paid. Once you receive the Letter of credit, send a copy of it to your Cty giao nhận. There are very specific requirements in a letter of credit that must be met in order for you to get paid. Sending a copy to your Cty giao nhận before shipping your goods will give the Cty giao nhận time to check it out and to ensure that you can meet the shipping requirements. The Cty giao nhận will also ask you to send them original Letter of credit, commercial invoice, and perhaps a packing list. It is important that you provide this information promptly to ensure that your product gets to the Buyer by the agreed arrival time. The Cty giao nhận will arrange for a trucker to

của doanh số bán hàng, bạn sẽ được trả. Một khi bạn nhận được thư tín dụng, gửi một bản sao của nó vào Cty giao nhận của bạn. Có những yêu cầu rất cụ thể trong một thư tín dụng phải được đáp ứng để cho bạn để được trả tiền. Gửi một bản sao Cty giao nhận của bạn trước khi vận chuyển hàng hóa của bạn sẽ cung cấp cho các Cty giao nhận thời gian để kiểm tra xem nó ra và để đảm bảo rằng bạn có thể đáp ứng yêu cầu vận chuyển. Cty giao nhận cũng sẽ yêu cầu bạn gửi cho họ bản chính của Thư tín dụng, hoá đơn thương mại, và có lẽ một danh sách đóng gói. Điều quan trọng mà bạn cung cấp này promptly thông tin để đảm bảo rằng sản phẩm của bạn được người mua thời gian đến đã thỏa thuận. Cty giao nhận sẽ sắp xếp cho một tài xế để chọn sản phẩm của bạn, gói nó nếu cần thiết, xông khói các vật liệu đóng gói bằng gỗ nếu cần thiết, cung cấp cho bến tàu biển hoặc vận chuyển không khí, nộp các tài liệu AES một cách kịp thời ít nhất 24 giờ trước khi chèo thuyền, và sau đó xử lý hóa đơn, vận đơn với tất cả các tàu sân bay phù hợp với Thư hướng dẫn tín dụng. Một khi hàng hoá đã vận chuyển, Cty giao nhận xử lý tất cả các tài liệu cần thiết có thể bao gồm một giấy chứng nhận xuất xứ, chứng nhận bảo hiểm, và công chứng. Cty giao nhận chuẩn bị tất cả các tài liệu phù hợp với các điều khoản của Thư tín dụng và sau đó trình bày những tài liệu của ngân hàng Mỹ. Rằng ngân hàng sẽ xem xét các tài liệu, và một khi đã được sẽ gửi cho bạn một chi phiếu. Những gì có thể được dễ dàng hơn? Bạn biết sản phẩm của bạn và làm thế nào để bán nó. Cty giao nhận của bạn biết làm thế nào để xuất khẩu kinh tế, an toàn, và, quan trọng nhất, phù hợp với luật xuất khẩu của Hoa Kỳ. Bạn không cần phải sử dụng một Cty giao nhận để làm cho doanh số bán hàng quốc tế, nhưng nó chắc chắn sẽ giúp. Có nhiều cách để tìm một Cty giao nhận quốc tế được cấp giấy phép bao gồm

pick up your product, pack it if needed, fumigate the wooden packing materials if necessary, deliver to the ocean pier or the air carrier, file the AES documentation in a timely manner at least 24 hours prior to sailing, and then process your bill of lading with the carrier all in accordance with the Letter of credit instructions. Once the goods have shipped, the Cty giao nhận processes all the required documents that may include a certificate of origin, insurance certificate, and notarization. The Cty giao nhận prepares all the documents in compliance with the terms of the Letter of credit and then presents those documents to the U.S. bank. That bank will examine the documents, and once approved will send you a check. What could be easier? You know your product and how to sell it. Your Cty giao nhận knows how to export it economically, safely, and, most importantly, in compliance with U.S. export laws. You aren't required to use a Cty giao nhận to make international sales, but it sure helps. There are many ways to find a licensed international Cty giao nhận including logistics trade associations, local chambers of commerce, and even other exporters you may know. Get to know your Cty giao nhận, they are an important part of your international sales team. Thanks for watching, and remember, the world is open for business yours.

các hiệp hội thương mại hậu cần, phòng thương mại địa phương, và thậm chí xuất khẩu khác bạn có thể biết. Nhận biết Cty giao nhận của bạn, họ là một phần quan trọng của đội ngũ bán hàng quốc tế của bạn. Cảm ơn bạn đã cho xem, và hãy nhớ rằng, thế giới là mở cho kinh doanh của bạn.

Mới! Nhấp vào các từ bên trên để chỉnh sửa và xem các bản dịch thay thế. Loại bỏ

Google Dịch dành cho doanh nghiệp: Bộ công cụ Dịch

|  |  |
|--|--|
|  |  |
|--|--|

## Một Cty giao nhận là gì? Phần 1

Hi, tôi tên là Jeff Coppersmith, và tôi muốn nói với bạn về tầm quan trọng của việc sử dụng công ty giao nhận được cấp phép để giúp bạn trong các giao dịch xuất khẩu của bạn. Đôi khi người mua của bạn sẽ làm cuộc hẹn, nhưng thường nó sẽ được vào bạn. Và đó là khi một công ty giao nhận địa phương có ích. Một công ty giao nhận là một công ty được cấp giấy phép của Ủy ban Hàng hải Liên bang và / hoặc để giúp bạn với các giao dịch xuất khẩu của bạn. Hãy suy nghĩ về công ty giao nhận của bạn như bộ phận vận tải quốc tế của bạn. **Ngay từ lúc bắt đầu** của bất kỳ cuộc bán hàng xuất khẩu nào, bạn có thể muốn xem xét đến việc **thuê** một Cty giao nhận. Một Cty giao nhận sẽ giúp bạn **tuân thủ** luật xuất khẩu với Hoa Kỳ và giúp bạn xác định **có hay không**, bạn có thể vận chuyển hàng của bạn để khách hàng của bạn. Hầu hết các hàng hóa được mua và bán một cách tự do trên khắp thế giới, nhưng có những **hạn chế** nhất định về hàng hoá, là những mặt hàng có thể được bán. Một số mặt hàng đòi hỏi phải có giấy phép của chính phủ Hoa Kỳ. Vì vậy, câu hỏi đầu tiên để hỏi là: Tôi có thể bán sản phẩm của tôi cho người đó hay công ty tại **quốc gia cụ thể**? Một khi đã được xác định thì quá trình bắt đầu. Khách hàng của bạn sẽ yêu cầu **giá chào hàng** hoặc **hóa đơn tạm**. Chúng tôi từ này cho người mua biết rằng . Từ **chi phí sản xuất** của hàng hoá tại kho hàng của bạn đến chi phí cuối cùng của hàng hoá (giá đến tay người mua) khi hàng hoá đến **nước nhập khẩu**, một công ty giao nhận được cấp phép sẽ hỏi những câu hỏi **giúp cho bạn** chi phí cho khách hàng của bạn.

Ví dụ: hàng hóa là gì? Hàng hoá xuất khẩu từ Hoa Kỳ yêu cầu **mã số phân loại** hàng hóa, và được dựa trên hàng hóa đó. Ví dụ chiếc ĐTDD này, gồm một dãy số gồm 10 con số **duy nhất**. Sản phẩm của bạn có dễ vỡ không? Nếu có, sau đó nó phải được đóng gói cẩn thận. Đóng gói là một chi phí cần xem xét khi định giá hóa đơn của người mua.

Sản phẩm của bạn có **nhạy cảm với nhiệt độ** không? Nếu có, sau đó nó phải được vận chuyển trong một **container lạnh đặc biệt**, và điều đó sẽ thêm vào chi phí vận chuyển.

Sản phẩm của bạn cần **đến nơi với vàng** không? Vậy Vận tải hàng không là cách nhanh nhất, nhưng nó cũng là đắt nhất. Nếu sản phẩm của bạn không nhạy cảm, thì vận chuyển qua đại dương là con đường để đi. Cũng có sự khác biệt trong chi phí vận tải đường biển. Một con tàu mà đi trực tiếp đến quốc gia người mua của bạn trong vòng 3 tuần chi phí cao hơn một tàu nhiều lần cập cảng và có thể mất đến 6 tuần. Công ty giao nhận của bạn sẽ giúp bạn **thực hiện việc bán hàng** bằng cách tìm ra cách tốt nhất để **đáp ứng yêu cầu giao hàng của khách hàng**.

Bạn có dự trù vận chuyển đủ cho một container hay chỉ một vài hộp hoặc pallet? Đại lý giao nhận vận tải hàng hóa sẽ giúp bạn xác định có nên hay không, nó là một container đầy và **củng cố** hàng hóa của bạn với các công ty tàu biển khác để được cho một mức giá vận chuyển **re hơn**.

Sản phẩm này có nguy hiểm không? Hàng hoá nguy hiểm có thể được vận chuyển, nhưng cần những yêu cầu rất đặc biệt và lựa chọn phương tiện vận tải của bạn có thể bị giới hạn, kèm theo chi phí là lớn hơn.

Có phải là sản phẩm siêu trọng hay siêu trường không? Công ty giao nhận có thể cần phải làm thủ tục xin giấy phép và tìm cách thuê thiết bị chuyên dụng.

Dựa trên những câu hỏi này, công ty giao nhận có thể cung cấp cho bạn giá cả phải chăng để vận chuyển hàng đến người mua. Công ty giao nhận cung cấp cho bạn thông tin cần thiết để chuẩn bị một hóa đơn tạm để gửi cho người mua. Người mua bây giờ biết những gì nó sẽ chi phí để mua sản phẩm của bạn và nó được vận chuyển đến đất nước của họ. Dễ dàng và đáng tin cậy. Đó là những gì xuất khẩu có thể được. Bạn biết sản phẩm của bạn và làm thế nào để bán nó. Giao nhận vận tải hàng hóa của bạn biết làm thế nào để xuất khẩu kinh tế, an toàn, và quan trọng nhất, phù hợp với luật xuất khẩu của Hoa Kỳ. Bạn không cần phải sử dụng một Cty giao nhận để làm cho doanh số bán hàng quốc tế, nhưng nó chắc chắn sẽ giúp. Trong phần tiếp theo của chúng tôi, chúng tôi tìm hiểu làm thế nào để làm cho giao nhận vận tải hàng hóa